Periodiek magazine van J&T Autolease - NR 39

OKTOBER 2017

Automotions

Paul Dascotte

Een **ode** aan leer!

IN DIT NUMMER

INTERVIEW
Piet Dubois - Finance Manager

TESTIMONIAL
Opel Insignia Sports Tourer 1.5T:
De grote bevestiging?

KLANT IN DE KIJKER
Yuki Belgium

J&T AUTOLEASE

www.jentautolease.be

NIEUWE FORD KUGA

Gedurfd design, pure kracht, razend efficiënt en sublieme communicatietechnologie zoals het gesofisticeerde SYNC 3-touchscreen. De gloednieuwe Ford Kuga heeft het allemaal. Ontdek zijn super economische 1.5 TDCi dieselmotor of prestatiegerichte 1.5i EcoBoost benzinemotor.
Surf naar ford.be

netto VAA* vanaf	L/100 KM vanaf	G/KM CO_2 vanaf
€ 84,61	4,4	115

Ford Kuga ST-Line met opties en accessoires.

Ford

Go Further

4,4-7,5 L/100 KM. 115-173 G/KM CO_2.

Verbruik en uitstoot geldig voor de uitvoering met banden zoals beschreven in de standaarduitrusting. Optionele banden kunnen een andere CO_2-uitstoot en verbruik tot gevolg hebben. Meer informatie bij uw Ford-verdeler. Voor meer inlichtingen, raadpleeg www.nl.ford.be/FleetEnLeasing. *Berekend op Ford New Kuga Trend 1.5i Ecoboost FWD 120 pk. De berekening van het maandelijkse nettovoordeel van Alle Aard gebeurt op basis van het hoogste tarief in de bedrijfsvoorheffing: 53,5%. Deze info is louter informatief en Ford Motor Company Belgium NV kan in geen enkel geval aansprakelijk gesteld worden in geval van enig verschil tussen het vermelde Voordeel en het uiteindelijk bekomen Voordeel. De afgebeelde wagen kan afwijken van de werkelijke specificaties. Geef voorrang aan veiligheid. Milieu-informatie [KB 19/03/2004]: www.nl.ford.be/milieu. **ford.be**

IN DIT NUMMER

4 News
J&T Autolease actueel

6 Interview
Piet Dubois - Finance Manager

8 Info
J&T Autolease en SGS Automotive stroomlijnen innameprocedure

11 Klant in de kijker
Yuki Belgium: real-time software

14 Made in Belgium
Paul Dascotte: ambachtelijk schoenmaker

16 Testimonial
Opel Insignia Sports Tourer 1.5T: de grote bevestiging?

20 Retromotions
Raspaard gekleed in messing

22 Ontspannnen
Leren samenwerken dankzij Volvo-oldtimers

25 Dossier Technologie
Rijhulpsystemen en Voice Assistants

VERANTWOORDELIJKE UITGEVER
J&T Autolease nv
Noordersingel 19 • B - 2140 Antwerpen
tel. +32 (0)3 544 29 00 • fax +32 (0)3 544 29 01
info@jentautolease.be • jentautolease.be

VERANTWOORDELIJKE RECLAMEWERVING
Effective Media
tel. +32 (0)2 467 61 57 • gsm +32 (0)498 12 01 01
nancy.gryson@effectivemedia.be

CREATIE
Effective Media
Anne Claes • Gregory Livis • Philip De Paepe • Kristof Winckelmans • Julien Libioul • Mika Tuyaerts
info@effectivemedia.be • effectivemedia.be

Edito

Beste lezer,

De laaste tijd worden alternatieven voor de bedrijfswagen steeds meer naar voor geschoven als dé oplossing voor het mobiliteitsprobleem. Ook bij J&T Autolease houden we de vinger aan de pols van die evolutie en we staan onze klanten daarin bij indien ze dat vragen. Tegelijkertijd krijgt de bedrijfswagen stevig de wind van voren, omdat tegenstellingen nu eenmaal nodig zijn voor een ongenuanceerd debat. Maar toch: de bedrijfswagen is de vijand niet, integendeel.

Want het is één ding om alternatieven te promoten met initiatieven zoals De Week van de Mobiliteit en Car Free Days, maar even later stappen we toch met zijn allen weer de auto in. De tram, trein, bus en fiets zijn geen optie om zich te verplaatsen voor een groot deel van de werkende bevolking. En dan heb ik het zelfs nog niet over de stakingen en gebrekkige dienstverlening.

En de bedrijfswagen en de autoleasing? Die zijn zeer populair en dat is niet zonder reden. Ten eerste is autoleasing een dienst met meerwaarde die bedrijven ontzorgt omdat ze zelf geen vlootbeheer moeten doen. Bovendien zijn het allemaal recente en dus groene voertuigen die de uitstoot van de hele Belgische rijdende vloot naar beneden halen. De werkende mensen die ermee rijden, leveren ook allemaal hun bijdrage aan de maatschappij. Werknemers die sowieso met een auto zouden rijden, ook indien ze geen bedrijfwagen meer krijgen. In veel gevallen een minder recente tweedehands die dus ook meer vervuilt. Bovendien geeft de leasingsector rechtstreeks en onrechtstreeks ook werk aan duizenden mensen bij de autodealers, verzekeraars, schadeherstelbedrijven, ... Het is een volwaardige economische activiteit die haar plek verdiend heeft.

De pointe die ik wil maken: het is een en/en verhaal en geen vals debat van tegenstellingen. De bedrijfswagen heeft zijn plaats in onze bedrijven en alternatieve mobiliteit ook. Ze kunnen perfect naast elkaar bestaan of elkaar aanvullen. Maar als ik kijk naar de realiteit vandaag steekt de geleasde bedrijfswagen er met kop en schouders bovenuit. Net omdat mensen bewust kiezen voor zaken die hen een meerwaarde brengen ...

Net zoals dat de bedrijfswagen een toegevoegde waarde brengt voor de hedendaagse mobiliteit, is ook een mooi magazine immers een perfecte aanvulling op de snelle digitale wereld.

Geniet ervan!

Jan Deknuydt
Algemeen directeur

J&T AUTOLEASE

Lease eens een … **Morgan?**

Ook na heel wat jaren op de teller kom je in de leasingwereld nog iets tegen wat je nog nooit gezien hebt. Zo leverde J&T Autolease bijvoorbeeld een Morgan Plus 4 2.0 met 156 pk aan Johan Van Eldere, hoofdgeneesheer van het UZ Leuven, een unicum. "Echte exoten zoals een Lamborghini of deze Morgan worden immers nauwelijks geleased, vooral omdat in dat wereldje eigenaars wagens eerder kopen als investering", zegt Sales & Account Manager Dirk Dury.

"Hoewel het een ongewone wagen is, verliep de levering eigenlijk volgens hetzelfde stramien als altijd. Wij brengen de wagen, er volgt wat uitleg en de sleutels worden overhandigd. Een groot verschil is dat niet voor ons."

Waarin Morgan wel verschilt van de populairdere merken, is in zijn dealernetwerk. Zo zijn mensen die een lokale Morgandealer om de hoek hebben wonen uiterst zeldzaam. Meer nog, ze wonen enkel in Molenbeek. Garage Albert uit Molenbeek is immers exclusieve importeur van het excentrieke Britse merk en staat dus vanzelfsprekend in voor het onderhoud van deze leasewagen.

Derde batch Peugeots geleverd bij **BASF**

J&T Autolease heeft haar derde batch Peugeots, de meesten van het type 208, afgeleverd bij chemiebedrijf BASF. Het gaat meer bepaald om 13 voertuigen van een totaal van 43 die als poolwagen gebruikt zullen worden op de site van de BASF-vestiging in Antwerpen.

"De levering kadert in een langdurige samenwerking tussen J&T Autolease en BASF", zegt Sales & Account Manager Dirk Dury. "Deze loopt nog tot 2020 en gebeurt in samenwerking met Peugeot Van Gansen, de ideale partner om als sterk blok aan de vraag van BASF te kunnen voldoen."

EY kiest al **zeven jaar** voor Audi en J&T Autolease

EY, het vroegere Ernst & Young, heeft voor het zevende jaar op rij een aantal Audi A1's geleased bij J&T Autolease. De multinational bestelt dit jaar 160 Audi A1 Sportbacks met 1.0 liter TFSI-motor. "Gewoontegetrouw zijn de wagens bedoeld voor de starters van het bedrijf, jonge mensen die hun eerste stappen in de professionele wereld zetten en dus ook een eerste bedrijfswagen krijgen", vertelt Wout Van Opstael, Senior Account Manager van J&T Autolease.

De compacte Audi past dan ook perfect bij het profiel van die gebruikers. EY was op zoek naar een leuke premiumauto die bovendien zuinig is en gunstig scoort wat CO_2 betreft. Vanwege de jonge bestuurdersgroep kiest EY trouwens voor een leaseformule over 3 jaar en 90.000km. De wagens zullen onderhouden worden door concessiehouder Jennes.

NISSAN INTELLIGENT MOBILITY

NISSAN

Innovation that excites

Getoond model:
Nissan QASHQAI TEKNA DIG-T 115

NIEUWE NISSAN QASHQAI EXPECT MORE

NISSAN BUSINESS

BUSINESS, BUT NOT AS USUAL.

Een crossover die zowel aantrekkelijk als vernieuwend is voor u en uw medewerkers? Onmogelijk. Tenzij u voor de nieuwe Nissan QASHQAI kiest. Zijn ultramodern design is uitgerust met de meest geavanceerde technologie om u nog veiliger op weg te helpen: verkeersbordenherkenning, intelligent noodremsysteem, rijbaanassistent... Want technologie heeft enkel zin als ze voorrang geeft aan uw business.

INTELLIGENT NOODREMSYSTEEM

INTELLIGENTE RIJBAANASSISTENT

ACHTERUITRIJ-ASSISTENT

Adverteerder: Nissan Belux N.V. (Invoerder) - Bist 12 - 2630 Aartselaar - BE0838.306.068 - RPR Antwerpen. Afbeeldingen niet bindend. Milieuinformatie: K.B. 19/03/2004: www.nissan.be

QASHQAI CO_2 99-134 G/KM 3,8-5,8 L/100 KM NISSAN.BE

GEEF VOORRANG AAN VEILIGHEID.

Piet Dubois Finance Manager

Piet Dubois: "Het leasegebeuren is heel specifiek en dat wijkt toch af van het normale boekhouden."

“Een sterke groei vraagt ook een sterke back-office”

Piet Dubois is sinds begin augustus de nieuwe Finance Manager bij J&T Autolease. Als ex-klant van J&T Autolease kent hij hier al heel wat mensen en dat maakt deze nieuwe uitdaging voor hem nog mooier.

Hoe bent u bij J&T Autolease terechtgekomen?
Ik was bij mijn vorige werkgever als Finance Manager eveneens de coördinator voor alles wat met bedrijfswagens te maken had. Ik had dus wel voeling met de materie. Het was een vloot in eigen beheer en op een bepaald moment moesten we een car policy opstellen, maar dat bleek geen eenvoudige opdracht. Samen met het feit dat een vloot in eigen beheer toch veel opvolgwerk vroeg, hebben we toen besloten om een beroep te doen op een externe specialist. Via relaties zijn we tot bij J&T Autolease gekomen en ik was de centrale contactpersoon. Ik kende hier over een periode van een vijftal jaar al een aantal mensen en ik wist dat zij qua dienstverlening en algemene klantgerichtheid goed georganiseerd waren. Vooral de flexibiliteit is een grote troef en nu ik aan de andere kant sta, besef ik dat dit niet altijd evident is. Maar er zijn ook uitdagingen en één daarvan is dezelfde flexibiliteit en klantgerichtheid blijven garanderen in een onderneming zoals J&T Autolease die constant groeit. Dat heeft repercussies op de interne organisatie en dus ook op het Finance departement. Toen J&T Autolease mij vroeg of ik die uitdaging wilde aangaan, heb ik volmondig ja gezegd.

Hoe ziet een typische dag van een Finance Manager bij J&T Autolease er uit?
Er is geen standaarddag net omdat het takenpakket zo divers is. Er is de organisatie van de eigen afdeling, de workflow organiseren en de taken verdelen. Daarnaast leer ik nog alle dagen on the job. Zo werkte ik bij mijn vorige werkgever met SAP en hier is dat Navision. Ook het leasegebeuren is heel specifiek en dat wijkt toch wat af van het normale boekhouden. Dat er verschillende vennootschappen zijn sinds de overname van Leasense betekent ook dat er een aantal boekhoudkundige zaken moeten gealigneerd worden. Vanzelfsprekend is er ook de samenwerking met de andere afdelingen zoals sales en operations . Wij doen bijvoorbeeld de kredietanalyse van nieuwe klanten. Al bij al een zeer gevarieerde job en dat is wel iets dat mij aantrekt.

J&T Autolease heeft altijd een organische groei gekend maar door de overname van Leasense zijn er plots heel wat voertuigen bijgekomen. Hoe verteer je een dergelijke spectaculaire toename?
Niet alleen de vloot is toegenomen met 851 contracten operationele leasing. Maar daarnaast zijn er nog eens 3194 servicecontracten bijgekomen. Wij verzorgen de dienstverlening van het wagenpark terwijl we geen eigenaar zijn. Dat is voor ons nieuw terrein en voor J&T Autolease de eerste keer dat we een organisatie overnemen en andere mensen met een andere background en bedrijfscultuur binnenbrengen. Langs beide zijden is dat wat zoeken, maar je haalt ook mensen in huis met heel veel capaciteiten. Ik beschouw het ook een beetje als mijn taak om de meerwaarde die ze brengen te kanaliseren en te integreren.

Leasing is eigenlijk een service maar het draait natuurlijk ook om het product auto. Zijn auto’s een passie van u?
Ik hou van auto’s en ik rij zelf graag met een comfortabele auto maar een echte autofreak ben ik niet. Ik heb wel altijd een interesse gehad voor alles wat met transport en met wielen te maken heeft. Mijn vorige werkgever was Turbotrucks, een hoofddealer van DAF. Maar leasing is toch weer iets compleet anders dan onderhoud, verkoop van voertuigen of wisselstukken. Toch valt het niet uit te sluiten dat we in de toekomst ook met J&T Autolease die piste bewandelen. Ons moederhuis, de Van Mossel Groep in Nederland, telt zowel leasebedrijven, autobedrijven als schadeherstelbedrijven. Omdat die allemaal met elkaar gelinkt zijn, levert dat ook synergieën op. Het past ook in de logica van een leasingbedrijf om het redenement te optimaliseren door in de ketting zaken zelf te doen in plaats van in te kopen. Margetechnisch moet dat zeker voordelen opleveren. Maar er zijn ook valkuilen nét omdat het andere businessmodellen zijn. Een garage of schadeherstelbedrijf vraagt een andere opvolging dan een dienstverlenend bedrijf zoals J&T Autolease. De rendementen liggen ook lager dan in leasing.

> Er is geen standaarddag net omdat het takenpakket van een Finance Manager zo divers is

Laatste vraag: wat doet een Finance Manager in zijn vrije tijd?
Deze Finance Manager gaat heel graag en vaak op reis. Dikwijls korte reizen, citytrips, waarbij we de goedkoopste vliegtickets zoeken en vertrekken. Daarnaast ski ik graag en zou ik dringend fietsen weer moeten opnemen. Vroeger fietste ik gemakkelijk 7.000 à 8.000 km per jaar maar de afgelopen drie jaar is dat wat op de achtergrond verdwenen. Maar ik heb wel de ambitie om het terug op te nemen. Een gezonde geest in het lichaam, dat is toch wel een motto waar u mij op mag citeren.

J&T Autolease en SGS Automotive stroomlijnen ***innameprocedure***

J&T Autolease gaat vanaf heden met SGS Automotive in zee om het inname- en schadeproces bij het einde van een leasecontract te ondersteunen. En dat brengt enkele veranderingen met zich mee.

Beginnen doen we met de vloot van Leasense. Deze is de kleinste in ons wagenpark, waardoor we de overgang naar het nieuwe systeem goed en in detail kunnen begeleiden. Pas wanneer deze transitie vlot is afgerond, volgen de andere wagenparken. De communicatie rond de exacte overstapdatum van beide vloten zal uiteraard in de toekomst nog gebeuren, al is het sowieso de bedoeling dat de innameprocedure van de wagenparken ten laatste op 7 november via SGS Automotive verlopen.

SGS is wereldleider op het gebied van inspectie, controle, analyse en certificering op heel wat markten, gaande van chemische laboratoria over logistiek tot de automobiel.

SAMENWERKING MET SGS AUTOMOTIVE

SGS is wereldleider op het gebied van inspectie, controle, analyse en certificering in heel wat markten, gaande van chemische laboratoria over logistiek tot de automobiel. Wanneer het eindecontractteam van J&T Autolease de opdracht verstuurt, zal SGS de klant zelf contacteren om een afspraak te maken met de schade-inspecteur. Het eindecontractteam kan u contacteren via endofcontract@jentautolease.be voor het afmelden van een leasewagen, de afmelding van een korte termijnvoertuig kan gebeuren op rental@jentautolease.be.

Na de afspraak zal deze inspecteur een verslag opmaken dat afgetekend wordt door beide partijen. Nadien zal Belcar Automotive Services, dat in onderaanneming van SGS werkt, het voertuig inplannen en ophalen.Vervolgens rapporteert SGS haar bevindingen aan het eindecontractteam, dat na evaluatie indien nodig een rekening voor schade einde contract opmaakt en doorstuurt naar de klant. Uiteraard zullen we aansluitend het leasecontract stopzetten en afrekenen.

MINDERWAARDEBEDRAG

Ook de wijze waarop SGS het minderwaardebedrag berekent, verschilt van die van onze vorige partner, VAB Fleet Services. Daar waar VAB werkt met forfaitbedragen voor bijvoorbeeld bumpers (die wel verschillen voor kleine en grote wagens), werkt SGS met de exacte kostprijs van de onderdelen en het uurloon van dat type voertuig. Daarnaast werkt SGS ook met innovatieve herstellingsbedragen, wanneer deze ook echt kunnen toegepast worden.

LAND ROVER FLEET & BUSINESS

AVONTUUR WORDT DEEL VAN HET DNA IN UW BEDRIJF

ABOVE & BEYOND

DISCOVERY SPORT VANAF € 35.100 BTWI

De Discovery Sport is 's werelds meest veelzijdige compacte SUV. Het is ook de perfecte wagen voor bedrijven met een avontuurlijke spirit.

Hij biedt u een slimme 5+2 zetelconfiguratie, ruim interieur met 1.698 liter aan opbergruimte en tot 7 USB-poorten. Daarnaast is hij uitgerust met toptechnologie zoals Terrain Response en een 9-trapsautomaat die vlot én zuinig schakelt.

Deze SUV valt op met een CO_2-uitstoot van slechts 123 g/km dankzij de nieuwe Ingenium dieselmotor. Daarmee is het ook een praktische en kostenefficiënte keuze voor elk bedrijf.

landrover.be

GARANTIE 3 JAAR
of 100.000 km ✓

LAND ROVER ASSISTANCE 3 JAAR
of 100.000 km ✓

VAA VANAF € 122
netto/maand* ✓

4,7 - 8,2 L/100 KM – 123 - 186 G/KM CO2

Prijzen op 1 september 2017. Milieu-informatie [KB 19/03/04]: landrover.be. Geef voorrang aan veiligheid. Elk gebruik van het voertuig "off road" moet gebeuren met naleving van de verkeersregels en met respect voor de natuur.
*Gebaseerd op een belastingtarief van 53,5 %. Dit belastbaar bedrag voor de werknemer met een bedrijfswagen als "Voordeel Alle Aard" (VAA) houdt geen rekening met eventuele bijkomende opties. Deze gegevens, geldig op 1 juli 2017, worden louter ter informatie verstrekt en kunnen niet tegen ons ingeroepen worden.
Afgebeelde modellen met opties en/of accessoires.

4,6 - 8,2 L/100 KM · 120 - 186 G CO_2/KM

Milieu-informatie KB 19/3/2004: www.mercedes-benz.be - Geef voorrang aan veiligheid. - 3e rij zitplaatsen voor kinderen tot max. 115 cm.

De nieuwe E-Klasse Break met 7 zitplaatsen. Meesterwerk op vlak van ruimtelijke ordening.

Dat u met de nieuwe Mercedes E-Klasse Break vandaag al de toekomst van het autorijden kunt beleven, dat wist u al. Maar dat dit meesterwerk van intelligentie nu ook optioneel met een derde rij zitplaatsen wordt uitgerust, zal u misschien minder bekend in de oren klinken. Vanaf nu is dit sterk staaltje intelligentie dus ook beschikbaar met 7 zitplaatsen.

Mercedes-Benz

The best or nothing.

Yuki Belgium

*"Onze **software** leert van de accountant en toont **realtime** alles aan de ondernemer"*

Eerst even alle verwarring wegnemen: Yuki is geen boekhoudkundige onderneming, maar een softwarebedrijf. De firma probeert met haar innovatieve boekhoudprogramma ondernemers en accountants dichter bij elkaar te brengen.

Het principe van boekhouden is al jaren ongewijzigd en dat zal wel zo blijven. Aan de wijze waarop de boekhouding wordt gevoerd, valt echter nog heel wat te verbeteren volgens Yuki Belgium dat boekhouden naar de 21ste eeuw wil brengen aan de hand van innovatieve software. "De bedoeling van Yuki is om ondernemers het leven makkelijker te maken", opent Ellen Sano, managing director bij Yuki Belgium.

Geen saaie, duffe boekhouders dus bij Yuki, maar technologische duizendpoten die helemaal mee zijn met de laatste digitale evoluties en die in real time rapporteren. "Wij bieden immers real time boekhoudingsoftware voor ondernemers aan, maar die moeten zelf niet kunnen boeken. Ze moeten hun facturen gewoon 'in het systeem gooien' en aan de andere kant doet een accountant al het werk", vertelt Sano.

ALLES IN REAL TIME

Een heel verschil me de traditionele manier van boekhouden dus. "Nu gaan ondernemers meestal hun papieren enkele keren per jaar afgeven aan de accountant. Bij ons gebeurt die aanlevering echter digitaal en dus veel sneller. Waar bij de traditionele manier een bedrijf zijn boekhouder 1 à 2 keer per jaar ziet, kan hij bij ons in real time zijn boekhouding nakijken. Als J&T ons bijvoorbeeld belt met de vraag of we onze factuur al betaald hebben, kan ik dat meteen op mijn smartphone checken. Ik krijg immers een overzicht van alle facturen die binnen zijn met de melding of we die al dan niet betaald hebben."

> "Onze software leert van de accountant en gaat na verloop van tijd zelf boekingen doen."

Het Yuki-systeem heeft dus twee kanten. Enerzijds toont het de boekhouding aan de ondernemer in real time, onder andere door administratie en contracten bij te houden. Dit gebeurt op een niet zo boekhoudkundige manier, waardoor ook mensen die minder vertrouwd zijn met accounting op een overzichtelijke en begrijpbare manier hun cijfers kunnen raadplegen. Anderzijds is het natuurlijk ook een slim boekhoudkundig programma dat het hele proces versnelt en vergemakkelijkt.

GEROBOTISEERD BOEKHOUDEN

Naast het voordeel van de directe beschikbaarheid, heeft het ingenieuze softwareprogramma van Yuki nog enkele pluspunten. Zo kan het repetitieve boekhoudkundige handelingen automatisch uitvoeren.

Ellen Sano, managing director Yuki Belgium

"J&T Autolease gaf ons de kans om als startup te groeien"

"De accountant zou dus in theorie kunnen inloggen op het systeem en merken dat hij niets meer moet doen, of slechts enkele controles moet uitvoeren. Het systeem leert dus van de boekhouder", en dat heeft zo zijn voordelen volgens Sano: "omdat een accountant op die manier veel meer met analyse bezig kan zijn, iets dat in onze ogen waardevoller is dan het uitvoeren van de standaard repetitieve boekhoudkundige taken."

En dat lijkt Yuki niet alleen te vinden. Het bedrijf werd in 2014 opgericht en had vrijwel meteen succes. Ondertussen staat het in voor de boekhouding van meer dan 5.000 ondernemingen. En dat cliënteel is ruim en divers. "Het gaat van eenmanszaken en zelfstandigen in bijberoep over marketingbedrijven met 20 à 30 werknemers tot grote bedrijven zoals 8 vestigingen van McDonald's die gebruik maken van ons platform", vertelt Sano. "De grootte van de onderneming speelt geen rol in ons systeem, maar wat al onze klanten wel gemeen hebben is dat het vooral bedrijven zijn die willen inzetten op een doorgedreven digitalisering."

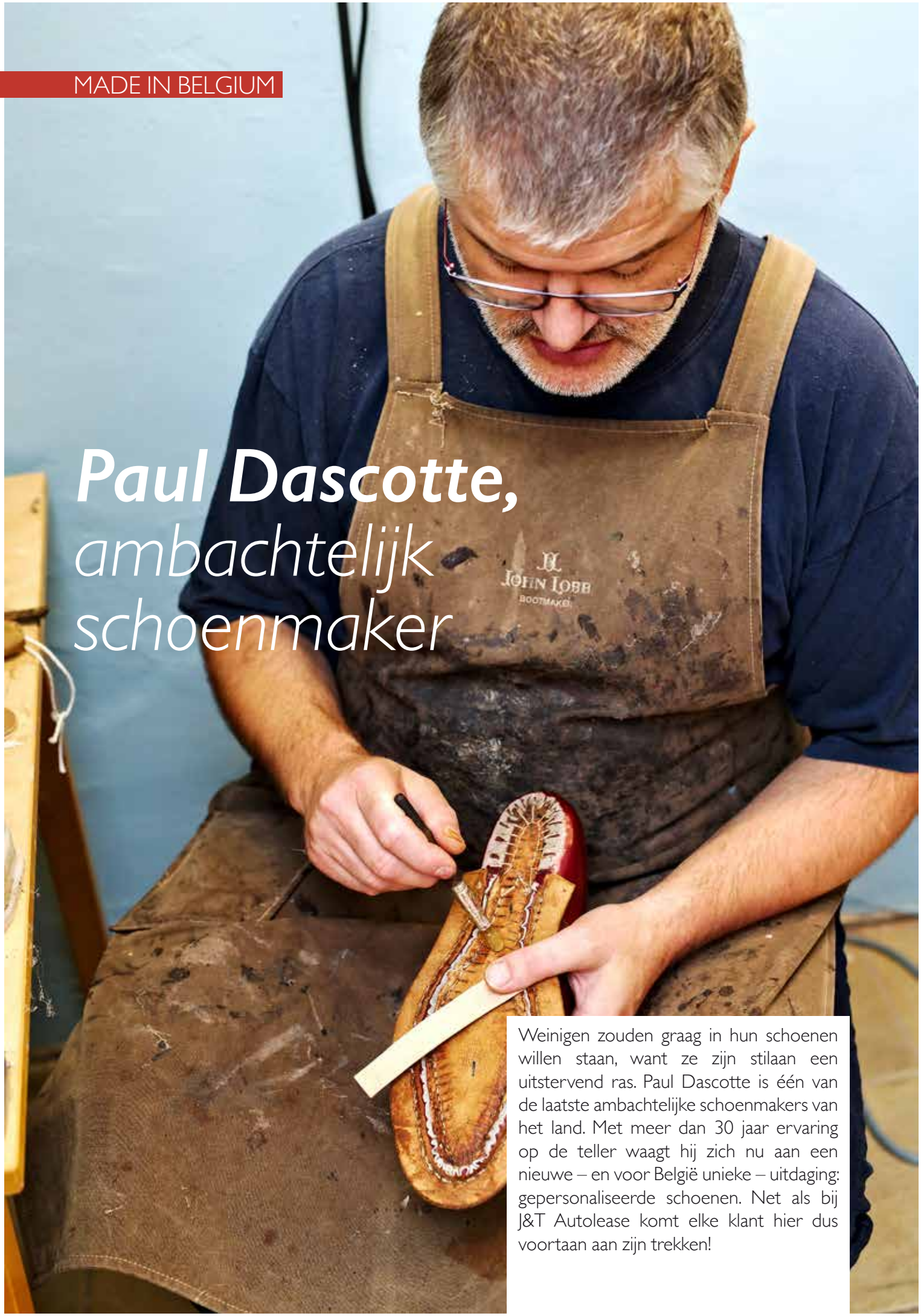
"Wanneer we met onze software naar ondernemers trekken, zien we dan ook vaak dat ze meteen enthousiast zijn. Ze willen dan vaak overstappen samen met hun huidige boekhouder, die dan met ons platform gaat werken. Indien dat niet het geval is, brengen wij hen natuurlijk in contact met een boekhouder die al met Yuki werkt", besluit Sano.

YUKI BELGIUM GROEIDE DANKZIJ VERTROUWEN J&T AUTOLEASE

Het wagenpark van Yuki Belgium bestaat volledig uit Volkswagen Golfs. "Deze worden gebruikt door onze commerciële medewerkers in hun salesactiviteiten, maar ook door ons zogenaamde customer success team", vertelt Sano. "Dat zijn onze topmedewerkers die ter plaatse gaan om de klanten te ondersteuning. Zij begeleiden de klanten bij de overgang van hun oud boekhoudsysteem naar ons innovatief programma. Onze software is immers nogal vooruitstrevend, waardoor dat in het begin voor enkele aanpassingsproblemen kan zorgen. Yuki, de software, boekt immers zo veel mogelijk automatisch en is op de koop toe zelf-lerend… een hele nieuwe wereld voor iedereen, dat zowel de ondernemer als de accountant geen windeieren oplevert" glimlacht Ellen Sano.

Het wagenpark van Yuki wordt trouwens volledig geleased bij J&T Autolease en daar zit een apart verhaal achter. Voor veel startups is het immers moeilijk om een leasingmaatschappij te vinden, ook voor Yuki. "J&T Autolease was eigenlijk het enige bedrijf dat ons wagens liet leasen. Zij geloofden immers zo hard in ons businessmodel en onze software dat ze ons de kans wilden geven om als startup te kunnen groeien. Het was het begin van een vruchtbare samenwerking, een kans waar we hen nog altijd dankbaar voor zijn", besluit Sano, die de samenwerking tussen J&T Autolease en Yuki nogmaals bevestigd ziet door de levering van een aantal nieuwe Volkswagen Golfs tijdens de zomermaanden.

VOLVO
DE NIEUWE VOLVO XC60
ONTDEK DE TOEKOMST VAN VEILIGHEID
Alles wat we doen, begint bij mensen. Dus hebben we bij het ontwikkelen van de nieuwe XC60 in de eerste plaats gedacht aan iedereen in en rond de wagen. Het resultaat? De nieuwe XC60 is uitgerust met onze meest geavanceerde veiligheidssystemen ooit. Zo stuurt de XC60 autonoom bij wanneer een aanrijding met een tegenligger of met een voertuig in uw dode hoek dreigt en stopt hij automatisch voor een voetganger wanneer u die zelf niet tijdig opmerkt. Want soms zijn de dingen die niet gebeuren, het belangrijkst.
DE NIEUWE VOLVO XC60
ONTDEK DE TOEKOMST VAN VEILIGHEID, VANAF 18 SEPTEMBER BIJ UW VOLVO-VERDELER.
2,1 - 7,7 L/100 KM I 49 - 176 G CO_2/KM (NEDC)
Geef voorrang aan veiligheid. Milieu-informatie KB 19/03/2004: www.volvocars.be.



Paul Dascotte, *ambachtelijk schoenmaker*

Weinigen zouden graag in hun schoenen willen staan, want ze zijn stilaan een uitstervend ras. Paul Dascotte is één van de laatste ambachtelijke schoenmakers van het land. Met meer dan 30 jaar ervaring op de teller waagt hij zich nu aan een nieuwe – en voor België unieke – uitdaging: gepersonaliseerde schoenen. Net als bij J&T Autolease komt elke klant hier dus voortaan aan zijn trekken!

Een **ode** aan leer!

Plaats van afspraak is de schoenmakerij van Paul Dascotte in de rue de Mons 60 in het Henegouwse stadje Zinnik (Soignies). Bij het binnenkomen zou je verwachten achter een oude toonbank enkele stapels kapotte of versleten schoenen aan te treffen die nog een tweede leven verdienen, met een werkplaats ergens weggestopt in een achterkamertje. Maar niets van dat alles bij de Zinnikse schoenmaker: winkel en werkplaats vormen één sfeervol geheel, want bij de kunst die hij al langer dan 30 jaar bedrijft staat openheid centraal.

PUUR TOEVAL…

Dat Paul Dascotte in het schoenmakersambacht is beland, is louter aan het toeval toe te schrijven. Na een woelige tijd op de schoolbanken en wat losse baantjes hier en daar was het verrassend genoeg zijn moeder die hem met zijn passie in contact bracht. "Zo'n 30 jaar geleden zag mijn moeder dat de schoenmaker van Zinnik – een zekere Jacques – zijn zaak overliet", herinnert Paul Dascotte zich. "Zij vond dat dat mij wel eens op het lijf geschreven kon zijn, want ik hield van precisie- en handwerk. Ik had ook pottenbakker, handwever of horlogemaker kunnen worden, maar ik viel als een blok voor oude werktuigen, de geur van leer, rubber en lijm... Iedere herstelling was weer anders. Jacques is mij twee jaar lang iedere dag alle kneepjes van het vak komen aanleren. Tot hij me op een dag, bij het buitengaan, plots zei dat hij niet meer terugkwam. Ik was er klaar voor, ik was schoenmaker geworden!"

Zo heeft Paul 12 jaar lang schoenen hersteld in zijn geboortestad, beter bekend voor zijn blauwe steen dan voor zijn schoenmakers. "Doordat schoenen geworden zijn wat ze zijn, gingen de zaken bergaf. Toen stootte ik op een schoenmakerij die over te nemen was in de buurt van de Brusselse Louisawijk. En hop, ik was opnieuw vertrokken voor 13 jaar, maar met een andere aanpak van het vak." En met een ander soort klanten ook. Want de vakkennis van Paul Dascotte werd in de hoofdstad alom geroemd. Hij herstelde schoenen van merken als Hermès, Crocket and Jones, Benson Shoes… Zelfs Charles Aznavour liep bij een bezoek aan Brussel zijn winkel binnen om er een tas te laten herstellen. De beroemde Franse zanger is de Henegouwse schoenlapper trouwens vele jaren trouw gebleven. Ook bekende namen als regisseur Franco Dragone, modeontwerpster Cathy Pill, Disneyland Parijs, schrijver Eric-Emmanuel Schmitt, prins Laurent, Céline Dion en Stromae deden allen – al dan niet frequent – een beroep op het talent van Paul Dascotte.

KIEZEN VOOR CUSTOMIZING

Zijn gezondheid bracht hem uiteindelijk terug naar waar het allemaal begon. Paul Dascotte opende immers opnieuw een ambachtelijke schoenmakerij in Zinnik, met toelevering vanuit een magazijn in Brussel. Hij leidt er momenteel zijn neef Albin op in de handelingen waarin hij tijdens zijn decennialange loopbaan zo bedreven is geraakt. Maar daarom rust de Zinnikse schoenmaker op 52-jarige leeftijd nog niet op zijn lauweren, althans zolang de leerling de meester nog niet overtreft. "Ik heb me in alle facetten van het herstellen van schoenen bekwaamd. Ik vervaardig al jaren grote maten. Nu wagen we ons aan customizing. We bieden drie schoenbreedtes en halve maten van 39 tot 47 aan. We nemen de maat op de voet van de klant en die kiest wat hij wil: een ronde, hoekige of spitse punt, een versierde rechte punt of niet, een Richelieu of een Derby, een- of tweekleurig, met glans of patina, welk kleur veters, enz. En op 10 dagen tijd maken wij dan het paar schoenen volgens een welbepaald kwaliteitshandvest. Bij ons geen plastic of metaal, maar uitsluitend leer, kurk, hout en vlasdraad!" En dat alles tegen een betaalbare prijs (tussen 750 en 1.000 euro), ondanks de 120 verschillende bewerkingen die er nodig zijn om een schoen van topkwaliteit te vervaardigen…

Opel Insignia Sports Tourer 1.5T: *in de **voetsporen** van haar voorganger...*

Met bijna een miljoen verkochte modellen in negen jaar was de eerste Opel Insignia een schot in de roos. Met zijn comfortabele AGR-stoelen, baanbrekende technologieën en sportieve uiterlijk lijkt de opvolger alvast de juiste wapens te hebben om in de voetsporen van zijn voorganger te treden. Gooit het nieuwe vlaggenschip van Opel even hoge ogen? Ons testpanel zocht het uit.

Checklist Testimonials

Naam: Olivia Droesbeke

Exterieur	1	2	3	4	5
Interieur	1	2	3	4	5
Ruimte	1	2	3	4	5
Rijhouding	1	2	3	4	5
Ergonomie knoppen	1	2	3	4	5
Technologie	1	2	3	4	5
Rijcomfort	1	2	3	4	5
Verbruik	1	2	3	4	5
Wegligging	1	2	3	4	5
Versnellingsbak/automaat	1	2	3	4	5
Motorkracht	1	2	3	4	5

OLIVIA DROESBEKE
(Toshiba Belgium)

"Dat is wel wat groter dan de wagen waar ik normaal mee rijd", lachte Olivia Droesbeke bij haar eerste kennismaking met de Opel Insignia, duidelijk onder de indruk van de ruime afmetingen van de wagen. Met een lengte van zowat 5 meter is hij ongeveer 90 centimeter langer dan de Volkswagen Polo waar de Fleet Manager van Toshiba Belgium normaal mee rijdt.

Esthetisch scoorde de wagen alvast hoge punten. "Het is echt een heel mooie wagen", trapt Olivia een open deur in. "Ik ben vooral fan van het lijnenspel: de sportieve lijnen in de flanken en de welving in de motorkap. En dat mooie plaatje gaat ook binnenin door. Deze Insignia heeft een grote, ruime koffer waar je veel in kwijt kan: 504 liter en zelfs meer dan 1000 liter met neergeklapte banken, dat is meer dan voldoende, waardoor hij volledig aan de standaarden van een moderne break voldoet. En die ruimte gaat ook binnen verder. Vijf inzittenden passen probleemloos en comfortabel in de wagen."

Ook op het gebied van technologische snufjes doet de Insignia het goed. "De wagen biedt eigenlijk alles wat je nodig hebt, zonder meer. De bediening ervan wijst zichzelf ook uit en eens je met alle functies hebt kennisgemaakt, ga je die technologie als het ware als een tweede natuur gebruiken", vertelt Olivia.

Van de zitpositie was Olivia dan weer niet onder de indruk. "Je zit heel laag in de stoelen. Ik heb geprobeerd de zetel op de hoogste stand te zetten en zelfs dan kon ik de neus van de wagen niet zien, hetgeen parkeren moeilijker maakt. Ook de koppeling is trouwens redelijk hard en in de file is zoiets echt vervelend, zelfs met een vlot schakelende versnellingsbak als die van de Insignia."

> "Ik ben vooral fan van het lijnenspel van de Insignia"

Checklist Testimonials

Naam: Van Peteghem Tim

Exterieur	1	2	3	4	5
Interieur	1	2	3	4	5
Ruimte	1	2	3	4	5
Rijhouding	1	2	3	4	5
Ergonomie knoppen	1	2	3	4	5
Technologie	1	2	3	4	5
Rijcomfort	1	2	3	4	5
Verbruik	1	2	3	4	5
Wegligging	1	2	3	4	5
Versnellingsbak/automaat	1	2	3	4	5
Motorkracht	1	2	3	4	5

TIM VAN PETEGHEM
(DW Coating)

Als eigenaar van DW Coatings spendeert Tim Van Peteghem heel wat tijd in zijn Volvo V60. Onze tweede testpersoon beantwoordt dan ook helemaal aan de doelgroep die Opel voor ogen had bij de ontwikkeling van haar Insignia. Na enkele dagen in de wagen velde de eigenaar van het bedrijf dat beschermlagen voor daken, gevels en vloeren maakt, het volgende verdict.

Aanvankelijk had Tim wat bedenkingen bij de Opel, vooral naar rijbeleving toe, maar die twijfels verdwenen na de test als sneeuw voor de zon. "De Insignia rijdt echt beter dan ik op voorhand dacht. Hij ligt goed op de baan, de vering is comfortabel en hij stuurt goed. Ook de vlotte overgangen van de versnellingsbak hebben me positief verrast. Het enige minpuntje vond ik de motor, die had toch wel wat krachtiger gemogen. Met een verbruik van 7.5 liter per 100 km lag de consumptie trouwens ook wat hoger dan ik verwachtte bij een dergelijke wagen."

Ook technologisch was de wagen voor Tim in orde. "De wagen heeft veel 'speelgoed' aan boord. Zo kan je hem verbinden met je iPhone en zitten er heel wat rijhulp- en veiligheidssystemen aan boord. Al moest ik me daaraan wel wat aanpassen", lacht hij. "Tijdens mijn eerste rit merkte ik dat de Lane Assist soms wat tegenstuurde. Vervelend als je het niet verwacht, maar eens je je rijstijl eraan aanpast, is het een uitstekende optie als je dagelijks veel kilometers doet."

> "De Insignia rijdt echt beter dan ik op voorhand dacht"

Dan blijft nog de vraag over: zou Tim zijn Volvo inruilen voor een Insignia? "Ik heb wel even getwijfeld ja, maar ik hou het toch liever bij mijn Volvo. Op het gebied van ruimte scoort de Insignia wel heel goed met zijn koffer met een maximaal laadvolume van 1640 liter. Ook de AGR-gecertificeerde stoelen van de Opel zitten goed en je hebt een goed overzicht op de weg, maar niets verslaat het comfortabele interieur van mijn Volvo", besluit Tim.

LAURA DEVLIES
(Medialaan)

Ook Laura Devlies ruilde haar Volkswagen Polo even in voor de nieuwe Insignia. De HR-medewerker van Medialaan voelde de Opel Insignia enkele dagen aan de tand en bekroonde de wagen met een heel mooie score.

"De Insignia was echt een heel aangename wagen", begint Laura haar verhaal. "En dit zowel qua interieur als qua rijprestaties. Je hebt echt zeeën van ruimte in de Insignia, zowel op het vlak van opbergruimte in de koffer als van binnenruimte voor passagiers. Doe daar de krachtige motor en vlotte versnellingsbak bij en je hebt een al een goede basis voor je wagen."

Die ruime binnenafmetingen gaan natuurlijk gepaard met een grote carrosserie, maar parkeren met een grotere wagen ging voor Laura toch vlot dankzij de technologische snufjes op de Insignia. "Vooral de parkeersensoren waren handig, al gingen ze vooraan wel vroeg aan. Dat was even wennen, want je hebt meestal meer ruimte dan de waarschuwingssignalen doen vermoeden. Maar eens je je daaraan aanpast, valt dat mee. Ook de achteruitrijcamera maakt parkeren heel wat makkelijker en leuker."

Checklist Testimonials

Naam: Laura Devlies

Exterieur	1	2	3	4	5
Interieur	1	2	3	4	5
Ruimte	1	2	3	4	5
Rijhouding	1	2	3	4	5
Ergonomie knoppen	1	2	3	4	5
Technologie	1	2	3	4	5
Rijcomfort	1	2	3	4	5
Verbruik	1	2	3	4	5
Wegligging	1	2	3	4	5
Versnellingsbak/automaat	1	2	3	4	5
Motorkracht	1	2	3	4	5

Minpunten vond Laura haast niet, op een kleinigheid na. "Puur esthetisch vind ik de voor- en achterkant niet helemaal geslaagd, maar dat is iets heel persoonlijks natuurlijk. Ik ben bijvoorbeeld niet zo een fan van de 'vin' in de motorkap en achteraan vind ik hem wat minder goed afgewerkt. Maar dat is dan ook het enige wat ik zou kunnen opnoemen."

Zou Laura dan ook overstappen naar een Insignia? "Ik vind het een heel goede wagen, maar hij past niet echt binnen mijn noden. De Insignia is inderdaad heel praktisch en comfortabel, maar ik heb eerder nood aan een kleinere wagen waar je makkelijk mee parkeert in de stad. Al ben ik er wel van overtuigd dat dit een heel leuke wagen is voor gezinnen, mensen die geregeld met de wagen op reis gaan of om welke andere reden dan ook een grote wagen nodig hebben."

"De wagen zit echt volgepakt met technologische snufjes"

GUY VAN GAEVER, B2B MANAGER OPEL BELGIUM

"Met de nieuwe Insignia lanceren we ons vlaggenschip voor de fleetmarkt: een nieuwe wagen die ambitie onderlijnt. Met de Insignia proberen we echt wel een statement te maken. De modellen Grand Sport en Sports Tourer zijn geavanceerder en completer dan ooit tevoren. Hun sportieve elegantie en volledig nieuwe voertuigarchitectuur maken hen compromisloos ruim en zeer aangenaam om mee te rijden. Uitstekende connectiviteit, smartphone-integratie, infotainment, ergonomische zetels met AGR-label en IntelliLux LED-matrixkoplampen van de nieuwe generatie zijn maar enkele van zijn nieuwe eigenschappen waarmee we de fleetrijder willen overtuigen. Voorts bouwen we het Opel OnStar-verhaal verder uit: bestemmingen downloaden, voertuiganalyses, zelfs hotelkamers boeken of een parking zoeken: het kan allemaal. Door deze innovatieve oplossingen beschikbaar te maken tegen betaalbare prijzen voor onze fleetklant proberen we trouwens Opels motto (De toekomst is voor iedereen) in de praktijk om te zetten."

De nieuwe Opel

INSIGNIA

- Nieuwe generatie IntelliLux® LED koplampen
- Geavanceerd automatisch noodremsysteem [1]
- OPEL OnStar®, 24/7 beschikbaar [2]

opel.be milieu-informatie (KB 19/03/2004): opel.be

4,0-8,7 L/100 KM 105-199 G/KM GEEF VOORRANG AAN VEILIGHEID.

1. Werkt automatisch boven 8km/u en tot 80km/u. Ga naar opel.be voor meer info over de werking van het systeem.
2. Gebruik van OnStar diensten vereist een contract met Europe Ltd. Na een gratis testperiode is deze dienst betalend. De OnStar diensten zijn afhankelijk van draadloze netwerken en satellietsystemen. Meer info op opel.be

Raspaard gekleed in messing

De kans is klein dat je in België een grotere Opel-fan vindt dan Bart Buts. De man werkt in een Opel-garage, schreef voor de 150ste verjaardag van de constructeur een boek met 150 Opel-verhalen en hij bezit een collectie Opels uit het eerste kwart van de vorige eeuw.

"Ik ben al van kindsbeen af gefascineerd door Opel", steekt Bart van wal. "Dat komt eigenlijk door de geschiedenis van het merk, en dan nog het meest die rond de opvolging van stichter Adam Opel. Adam produceerde in de begindagen van het bedrijf, dat is de tweede helft van de negentiende eeuw, immers geen wagens, maar naaimachines en fietsen. Pas wanneer de zonen rond de eeuwwisseling in het bedrijf stapten, begon Opel zich op wagens te richten. In het begin was het natuurlijk niet gemakkelijk, maar uiteindelijk wisten ze het merk op te werken en werd Opel de grootste Duitse autobouwer uit het interbellum. Een prachtig verhaal."

Vanuit die liefde voor de vroege jaren van het merk heeft Bart een mooie collectie Opels verzameld. Een daarvan is een messingwagen uit 1922. "Auto's uit die tijd kregen niet vaak een naam", verklaart Bart. "Ze worden daarom messingwagens genoemd, naar het metaal waarmee de voorkant van de wagen bekleed werd. Dit model is uitgerust met een 2,3 liter viercilindermotor met 28 pk. Door zijn comfortabel interieur, ruimte binnenin en zes zitplaatsen was hij toendertijd het vlaggenschip van het merk, een beetje zoals de Insignia nu is."

KLEINE WERELD

De wagen zelf vond Bart in Duitsland. Een Duitse garagist had hem in de jaren '80 naar daar laten overschepen vanuit het Verenigd Koninkrijk om hem in zijn showroom te zetten. Toen de kinderen van de garagehouder de zaak overnamen, voelden ze er echter weinig voor om een oldtimer in de toonzaal te hebben en beslisten dan maar om hem te verkopen.

Wanneer Bart het verhaal hoorde, nam hij meteen contact op met de kinderen en kocht hij de wagen. "Dat is ook meestal de manier waarop het gaat bij liefhebbers van messingwagens: iemand wil een wagen verkopen, dat gaat rond binnen het wereldje en geïnteresseerden dienen zich aan. Zoekertjes op internetfora of gespecialiseerde websites komen er niet vaak aan te pas. De advertenties die je daar vindt, zijn immers meestal van mensen die de wagen niet echt willen verkopen. Ze plakken er dan een astronomisch hoog bedrag op en wachten rustig af tot iemand dat er voor wil geven."

GEEN TWEE DEZELFDE

Naast de interesse voor de Opel-broers, heeft Barts voorliefde voor messingwagens nog een tweede verklaring: de techniek achter de auto's. In vergelijking met de populaire oldtimers uit de jaren '60, zijn deze modellen heel eenvoudig te onderhouden. Je

zet ze één keer in orde en je bent goed voor jaren. Problemen met de remmen zijn bijvoorbeeld haast onmogelijk, want de wagen heeft geen echt rempedaal met bijhorende hydraulica. En van ingewikkelde elektronische systemen is al helemaal geen sprake, dus daar kan ook al niets mee gebeuren. Door die simpliciteit wordt het ook gemakkelijker om een probleem te situeren en zelf te verhelpen.

Daarnaast is ook geen enkele wagen hetzelfde. Opel introduceerde zijn eerste versie van een lopende band pas in 1924, deze wagen is dus helemaal met de hand gebouwd. De linker- en rechterzijde van eenzelfde wagen zijn zelfs nooit helemaal symmetrisch. En dat heeft voor Bart zo zijn charme, er zal immers geen enkele wagen honderd procent hetzelfde zijn als de zijne. "Onderdelen werden immers niet op de millimeter juist gemaakt, maar op een manier dat ze pasten. Een iets andere motorkap resulteert zo bijvoorbeeld in een grotere radiator."

In vergelijking met de populaire oldtimers uit de jaren '60, zijn deze modellen heel eenvoudig te onderhouden. Je zet ze één keer in orde en je bent goed voor jaren.

AVONTUREN OP RALLY

Bart gaat trouwens nog geregeld rijden met zijn messingwagen. Vooral de oldtimerrally's die zich specifiek richten op vooroorlogse wagens dragen zijn voorkeur uit. In toertochten voor 'modernere' oldtimers kan zijn Opel immers -vanzelfsprekend- niet goed volgen. Meestal nemen er een twintig tot dertigtal wagens deel, het perfecte aantal volgens Bart. Op die manier is de groep immers niet te groot of te klein en kan je met alle deelnemers ook eens een praatje maken. Het gebeurt op die manier vaak dat er kennis over de wagens wordt uitgewisseld tijdens de rally's, kennis die anders verloren dreigt te gaan.

Rijden met zijn messingwagen geeft een heerlijk gevoel, zegt Bart zelf. "Zo een auto besturen, dat is echt het onvervalste rijden. Remmen, gas geven, schakelen: alles wordt bediend met de hand, waardoor het echt een pure manier van rijden is. Dat zorgt er ook voor dat elke rit een avontuur wordt. Zo herinner ik me nog de eerste rally die ik met de wagen reed in Duitsland. Ik kreeg al meteen te maken met technische problemen en beëindigde de rondrit als laatste. Daar heb ik wel een trofee voor gekregen met het opschrift 'Ich glaube an das Pferd', ik geloof in het paard. Dat was een kwinkslag naar de Duitse keizer Wilhelm II die meer dan een eeuw geleden tijdens diezelfde rondrit ook af te rekenen kreeg met motorpech en de rally dan maar te paard beëindigde."

Leren samenwerken dankzij Volvo-oldtimers

Teamskills

Van een origineel initiatief gesproken! Oude Volvo's gebruiken om een mix van incentive en teambuilding aan te bieden, dat zijn de ingrediënten van dit verrassende concept!

"Alles begon toen we van iemand een oude Volvo aangeboden kregen omdat die geen plaats meer had om hem te stallen. Aanvankelijk wisten we niet goed wat ermee te doen. Intussen hebben we er vijf, bijna allemaal dezelfde, en we organiseren er opleidingen mee", aldus Marc De Leeuw, verantwoordelijke van Teamskills, een filiaal van het HR-bedrijf Aline and Partners. Zoals de naam aangeeft, spitst Teamskills zich toe op opleidingen voor medewerkers van KMO's tot multinationals.

"De Volvo's hebben het grote voordeel dat ze heel wat sympathie en emoties opwekken. Ze roepen herinneringen aan vroeger op. Iedereen voelt er zich wel op de een of andere manier door aangesproken." Want in tegenstelling tot andere opleidingen en teambuildings is het programma dat Teamskills aanbiedt echt voor iedereen geschikt en gelden er geen bijzondere fysieke of psychologische verplichtingen. Het gaat veeleer om een leerervaring.

En op onze vraag op welke manier die vijf Volvo's uit de 100-reeks precies bijdragen tot een betere samenwerking, antwoordt Marc De Leeuw verrassend genoeg: "Ik ga jullie niet verklappen waaruit de oefening juist bestaat. Ik kan wel zeggen dat de drie of vier inzittenden van elke Volvo een opdracht hebben en dat ze hun doel enkel kunnen bereiken door in de wagen goed samen te werken en goed te communiceren. De Volvo's zijn echt een middel, een instrument om een situatie te scheppen die communicatiefouten en de nood aan doeltreffende samenwerking naar voor doet komen." Een praktijkoefening dus, die volgt op een theoretische opleiding waarin enkele basisprincipes bijgebracht worden die in het bedrijfsleven wel eens verloren durven gaan. Het event wordt afgesloten met een debriefing, wat belangrijk is om de deelnemers inzicht in hun fouten te bieden en uit de ervaringen van de andere bemanningen te laten leren, zodat ze dit leermoment ook in de dagelijkse professionele omgeving kunnen toepassen.

Even nieuwsgierig als wij over deze bijzondere methode? Neem dan snel contact op met Teamskills, misschien zit er zelfs een gratis fotoreportage tijdens de opleiding in.

*(**Waarde € 300.** Geldig voor elke boeking tot 30/11 voor een opleiding vóór 31/01/2018).*

En voor wie zich, net als wij, afvraagt waarom er juist met Volvo's wordt gewerkt: ondanks het feit dat alles begon met toeval is dit uiteindelijk een logische keuze gebleken. "Het zijn allereerst ruime auto's waarin gemakkelijk vier mensen kunnen plaatsnemen, en de aankoop- en onderhoudskost blijft redelijk. En ook al staan ze wel wat ver van onze moderne wagens af, toch zijn ze vrij vlot te besturen en voelen ze veilig aan. Ze zijn trouwens alle vijf normaal ingeschreven en verzekerd (niet als oldtimer) en ondergaan ieder jaar de technische keuring. Een leuk detail is ook dat het Belgische auto's zijn. Ze zijn destijds in de fabriek van Gent van de band gerold. Dit alles levert een onvergetelijke ervaring op en zorgt ervoor dat de reflexen die wij trachten aan te leren des te gemakkelijker in het dagelijkse leven toegepast kunnen worden", aldus Marc de Leeuw.

TEAMSKILLS

Pontweg 70
9890 Asper
+32 474 53 09 23
info@teamskills.be

- Opleidingen van een halve dag
- Voor alle bedrijven
- 5 Volvo 140's
- Groepen van 1 tot 20 personen
- Mogelijkheid om opeenvolgende groepen te organiseren
- Opleidingen op maat mogelijk
- Vlaamse subsidies 'KMO-portefeuille'

Meer emotie, minder uitstoot.
Dit is de bedrijfswagen van de toekomst.

Als fleetverantwoordelijke wil u dat alle medewerkers elke dag plezier beleven aan hun bedrijfswagen. Maar u wil ook waken over de kosten. Dan is de Hyundai IONIQ plug-in hybrid een gedroomde keuze. Sterker nog, het is de bedrijfswagen van de toekomst.
Zijn dynamische lijnen verleiden vanuit elke hoek en de genereuze uitrusting maakt het u graag gemakkelijk. En natuurlijk heeft deze wagen een lage uitstoot en een extreem laag brandstofverbruik. Bovendien geniet u een garantie van maar liefst 8 jaar op de Lithium-Ion Polymeer batterij. Laat uw medewerkers dus vandaag al rijden met de technologie van morgen. Ontdek de IONIQ plug-in hybrid op Hyundai.be

HYUNDAI

8 JAAR / 200.000 KM BATTERIJ GARANTIE**

5 JAAR WAARBORG ZONDER KILOMETER BEPERKING*

(L/100KM): 1,1 NEDC • CO_2 (G/KM): 26 NEDC

GEEF VOORRANG AAN VEILIGHEID.

* De 5 Jaar Garantie Zonder Kilometerbeperking van Hyundai geldt enkel voor Hyundai wagens die oorspronkelijk verkocht zijn door een erkende Hyundai verdeler aan een eindklant, zoals vastgelegd in de algemene voorwaarden van het garantieboekje.
** De krachtige Lithium-Ion Polymeerbatterij is gedekt door een garantie van 8 jaar of 200.000 km, afhankelijk van wat het eerst van toepassing is. Voor meer informatie en details over deze voorwaarden, kunt u terecht op Hyundai.be of bij een Hyundai verdeler in uw buurt. Adverteerder: Korean Motor Company N.V. (invoerder), Pierstraat 229 te B-2550 Kontich. BTW BE 0404.273.333 - RPR Antwerpen - DEXIA IBAN BE36 5503 3947 0081 - BIC: GKCCBEBB. Milieu-informatie: (K.B. 19/3/2004): hyundai.be Niet contractuele foto. Milieu-informatie: (K.B. 19/3/2004): hyundai.be

Vier pertinente vragen over ***rijhulpsystemen***

Rijhulpsystemen worden alsmaar toegankelijker. ABS, cruise control en parkeerhulp zijn maar enkele voorbeelden van technologieën die vandaag frequent te vinden zijn in leasewagens. Hoog tijd dus om ze eens onder de loep te nemen aan de hand van deze vier vragen.

WELKE **IMPACT** HEBBEN RIJHULPSYSTEMEN?

Volgens een enquête van radarverklikker Coyote bij meer dan 13.000 Belgen voelde meer dan 95% van de respondenten zich veiliger en rustiger op de weg dankzij een rijhulpsysteem. Daarnaast houdt de Belg van het comfort dat met die systemen gepaard gaat. Geen wonder dus dat Bosch, een van de grootste leveranciers van deze systemen, een gigantische stijging zag in het aantal bestelde technologische snufjes. Het aantal nieuwe wagens met noodremhulp steeg bijvoorbeeld van 25% (2014) naar 30% (2015).

Belangrijk is wel om een onderscheid te maken tussen de verschillende soorten rijhulpsystemen. Zo zijn er een aantal die zich specifiek richten op de veiligheid van de inzittenden, terwijl andere vooral het rijcomfort willen vergroten. Voorbeelden van die eerste categorie zijn dode hoekwaarschuwing, automatische noodrem en attention assist, dat een waarschuwing geeft wanneer het vermoeidheid opmerkt bij de bestuurder. Het zijn met andere woorden functies die zware ongevallen proberen te vermijden of toch op zijn minst de impact ervan proberen te verminderen. Systemen die het rijcomfort vergroten zijn dan weer navigatie, hill start assist en parkeersensoren, technologieën die vooral de korte en/of moeilijke manoeuvres vergemakkelijken. En die technologische snufjes hebben wel degelijk hun impact. Zo zorgen ze ervoor dat het ongevallencijfer daalt. Herverzekeringsmaatschappij Swiss Re en navigatiebedrijf Here berekenden dat het aantal ongevallen op autosnelwegen in de toekomst zal halveren en op secundaire wegen met 28% zal afnemen alleen al dankzij de aanwezigheid van technologie in het merendeel van de wagens. En als er dan nog een ongeval plaatsvindt, zal de impact van de aanrijding ook kleiner zijn. Maar ook de comfort-technologieën hebben wel degelijk hun invloed op het dagdagelijkse verkeer. Denk maar aan de tijdwinst die je kan boeken dankzij slimme navigatiesystemen of de irritaties bij krappe parkeermanoeuvres die parkeersensoren en camera's je besparen.

Adaptive Cruise Control

WELKE SYSTEMEN ZIJN EEN **MEERWAARDE** VOOR DE LEASEWAGENRIJDER?

Heel wat leasewagens zijn vandaag al uitgerust met rijhulpsystemen en we zien dat de bestuurders vooral kiezen voor comfort: adaptive cruise control (waardoor je zelf niet meer moet accelereren of remmen), achteruitrijcamera, TMC (geeft meldingen als er file of wegenwerken zijn – zo kan je hier rekening met houden en indien nodig je route aanpassen) en navigatiesystemen staan bovenaan het lijstje. Het enige veiligheidssysteem in de top vijf is de lane support. Die waarschuwt je als je door een onoplettendheid over de wegmarkeringen rijdt, hetgeen een veiliger gevoel geeft.

En deze systemen zijn ook interessant voor de leaserijder. Doordat ze veelal in pakketten worden verkocht, zijn ze bijvoorbeeld meer dan ooit betaalbaar. Daarnaast wordt de nieuwe generatie kleinere wagens gebouwd op nieuwe platformen, die meer ruimte voorzien voor de integratie van dergelijke systemen. Op die manier wordt technologie uit grotere en duurdere wagens ook toegankelijk voor bestuurders met een kleinere wagen (en meestal ook een kleiner budget).

WELKE **MOEILIJKHEDEN** BRENGEN DEZE TECHNOLOGIEËN MET ZICH MEE?

Deze systemen zijn eigenlijk makkelijk in gebruik te nemen. Ze vragen geen bovenmenselijke kennis of vaardigheden, al is het wel belangrijk rekening te houden met de risico's. De bestuurder moet immers goed weten dat de hulpsystemen slechts hulpsystemen zijn en dat hij ten alle tijden zelf moet kunnen ingrijpen. Zo zorgt automatic emergency braking er bijvoorbeeld niet voor dat je altijd veilig bent en elk ongeval vermijdt.
Een andere rijstijl is dus niet nodig, maar de technologieën kunnen wel de rijgedrag van de bestuurder verbeteren. Gecombineerd met een waarschuwingssysteem voor kop-staartaanrijdingen kan adaptive cruise control bijvoorbeeld het aantal zware remmanoeuvres op de snelweg met 67% verminderen. En het vermindert ook het bumperkleven met 73%.

HOE GAAN RIJHULPSYSTEMEN ER IN DE **TOEKOMST** UITZIEN?

Vooral richting automatisatie is er nog heel wat vooruitgang te boeken. Zo zou een wagen met al haar parkeerhulpsystemen en camera's zelf op termijn deze manoeuvres moeten kunnen uitvoeren. Die technologische vooruitgang merk je trouwens sterk op in een aantal technologieën. Zo zie je bij de lane support al dat enkele jaren geleden de wagen enkel een signaal gaf, terwijl we nu al zo ver zijn dat de wagen tegenstuurt bij het overschrijden van de lijnen wanneer de richtingaanwijzer niet wordt gebruikt.

En dat is nog maar het begin natuurlijk. De evolutie van deze systemen zal er vanzelfsprekend toe bijdragen dat wagens steeds meer taken overnemen van de bestuurders. Tot het moment dat de rijhulpsystemen het zelfs volledig overnemen, een moment dat er in een zeer nabije toekomst aankomt.

Persoonlijke mobiliteitsassistent

Parkeersensoren

Voice assistants

Slaan we binnenkort een praatje met onze wagen?

Persoonlijke assistenten met stembesturing en artificiële intelligentie gaan als Siri, Watson, Cortana, Viv of Alexa door het leven. Ze vinden momenteel al ingang in de meeste smartphones, maar ook autoconstructeurs experimenteren volop met de technologie.

Spraaktechnologie in wagens lijkt bereikbaarder dan ooit. Zo heeft Google onlangs de nieuwste versie van zijn eigen Android Auto-besturingssysteem gepresenteerd. Dit wordt uitgerust met stembediening waarmee het mogelijk is om de airco te regelen, de positie van de autozetels te veranderen of ramen en deuren te openen en te sluiten.

Ondertussen onderzoeken heel wat grote bedrijven zoals Apple, Microsoft, Amazon en Alibaba de technologie. Ze investeren gigantische sommen in het semantisch onderzoek naar artificiële intelligentie in combinatie met dialoog. De ietwat emotieloze, 'ver-has-pel-de' communicatie en gebrekkige stemcomputers behoren hierdoor zo goed als tot het verleden.

DRIE NIVEAUS

Specialisten die reeds onderzoek hebben verricht naar stem-assistenten met artificiële intelligentie zijn het erover eens dat er zo snel mogelijk drie gebruiksniveaus moeten samengesteld worden.

1. Makkelijkere navigatie door langdradige menustructuren
2. De verbinding met een ecosysteem van aangesloten voorwerpen (koelkast, alarm, oven, enz.)
3. Het samenvoegen van persoonlijke agenda's om het voertuig te synchroniseren met afspraken, contacten, enz.

MEERWAARDE

Mercedes, BMW en General Motors verkennen voorlopig de mogelijkheden van de tweede generatie van ondersteunende systemen met spraakbesturing. Ook onder de motorkap van de Peugeot 3008 of de toekomstige DS 7 Crossback is er bijvoorbeeld ruimte voorzien voor spraakherkenningssystemen die de airconditioning verhogen op het moment dat de chauffeur "ik heb het warm" zegt.
Toch is het vooral kwestie van de chauffeur iets extra geven via deze nieuwe belevingsvormen, een echte meerwaarde te creëren. In sommige gevallen zullen de traditionele bedieningsknoppen immers toch net iets efficiënter blijken…

UITDAGINGEN

Praktijkervaringen leren ons dat het immers allemaal niet zo evident is: je moet op een knop drukken en normaal praten, waarna de computer alles begrijpt en de juiste acties onderneemt. Er ligt dus nog veel werk op de plank om dat allemaal messcherp op elkaar af te stemmen. Het staat met andere woorden als een paal boven water dat artificiële intelligentie de werking van onze wagen in de toekomst zal veranderen. De kans is dan ook heel groot dat je wagen op een koude winterdag vraagt "zal ik de verwarming een graadje hoger zetten?"

NEW 308 GT Line 1.6 l BlueHDi, 115 pk, Stop & Start, manuele versnellingsbak

Aanbevolen catalogusprijs:

23.669 € excl. BTW

uw voordeel: 5.356 €

Professional prijs:

18.313 €

308 GT Line

- CO_2 98 g/km*
- 3,8 l/100 km*
- 90% fiscaal aftrekbaar
- VAA netto 54 €/maand**

FIFTY-FIFTY

-50% op 100% van de opties***

Voorbeeld voor een NEW 308 GT Line:	Aanbevolen catalogusprijs excl. BTW	FIFTY-FIFTY aanbieding excl. BTW
Pack Side Security + Park Assist:	455 €	227,50 €
Tep/Alcantara binnenbekleding:	579 €	289,50 €
Pack Safety Plus:	744 €	372 €
Totaal:	1.778 €	889 €

Zin om de nieuwe Peugeot 308 te testen?

Surf naar www.mynewpeugeot.be om een testrit te reserveren.

Prijzen zijn exclusief BTW en voorbehouden aan professionals. * Voorlopige gegevens tot homologatie. **De maandelijkse nettobijdrage van het Nettovoordeel van Alle Aard moet betaald worden door een werknemer die een bedrijfswagen gebruikt, op basis van de hoogste bedrijfsvoorheffing: 53,5%; deze voorwaarden hebben enkel een informatief doeleinde en Peugeot België-Luxemburg is in geen geval verantwoordelijk voor verschillen tussen het gecommuniceerde voordeel en het verworven voordeel. ***Fifty-Fifty aanbieding geldig het hele jaar 2017 op alle fabrieksopties van het Peugeot-gamma, uitgezonderd de nieuwe Partner Tepee Electric en accessoires.

ONTWORPEN OM TE PRESTEREN

Of je nu voor de benzine- of dieselversie gaat, de nieuwe Peugeot 308 blinkt uit in efficiëntie. De splinternieuwe EAT8* achttrapsautomaat zorgt ervoor dat de 2.0 l BlueHDi-motor van 180 pk* nog efficiëntere prestaties levert, terwijl zijn verbruik met 7% daalt, dankzij de uitbreiding van de Stop & Start-werking tot 20 km/u. De automaat is voorzien van een nieuwe, ergonomisch ontworpen en comfortabele elektrische bediening. Met de schakelflippers op het stuur kan de bestuurder vlot en intuïtief overschakelen naar handmatige bediening.

De nieuwe generatie 1.2 l PureTech-benzinemotoren en de 1.5 l BlueHDi dieselmotoren is uitgerust met een nog efficiënter systeem en een geoptimaliseerde verbrandingsmotor, zodat de laatste milieunormen gerespecteerd worden. Peugeot plaatst zich zo in de voorhoede van deze ontwikkeling.

Deze motoren worden gekoppeld aan de verbeterde handgeschakelde zesversnellingsbak* die garant staat voor soepeler en nauwkeuriger schakelen.

In zijn geperfectioneerde uitvoering ontpopt de nieuwe Peugeot 308 zich als efficiënter, wendbaarder en zintuigprikkelender dan ooit. Rianter rijplezier verzekerd!

De vermelde uitrusting is standaard, optioneel of niet beschikbaar, afhankelijk van de versie.

*Beschikbaar in de loop van 2018. Verbruikswaarde en CO^2-uitstoot: voorlopige gegevens tot homologatie.

PEUGEOT I-COCKPIT®

Aan boord van de Peugeot 308 stappen bestuurders en passagiers in een ongekend universum. De Peugeot i-Cockpit® met uniek head-up instumentenpaneel en compact stuur zorgt voor ongekende rijsensaties, die versterkt worden door het Driver Sport Pack.

Verlies geen tijd onderweg!

Dankzij het geconnecteerde 3D-navigatiesysteem verlies je geen tijd meer bij verplaatsingen! Het systeem met TomTom Traffic informeert de bestuurder in real time over de wegcondities en het verkeer, en kan de route optimaliseren volgens het weer en de drukte op de weg. Peugeot Connect Nav gidst je ook naar tankstations en parkings in de buurt of op je bestemming, vermeldt hun tarief en geeft miljoenen andere interessante points of interest aan.

Snelheid altijd aangepast

De camera bovenaan in de voorruit kan verkeersborden herkennen en lezen, en geeft de informatie weer op de display. Gekoppeld aan de kaartgegevens van het navigatiesysteem kan dit toestel de snelheid van de snelheidsbegrenzer/cruisecontrol automatisch aanpassen.

NEW PEUGEOT 308

BUITENGEWOON GEDURFD

De nieuwe Peugeot 308 is een toonbeeld van stijl en technologie. Zijn uitgepuurde voorzijde met een nieuw, opvallend radiatorrooster met centraal geplaatst leeuwenlogo bekoort in een blik. Een wagen met persoonlijkheid dus, waarvan het karakter nog meer tot zijn recht komt door de geïntegreerde lichtsignatuur met halogeenkoplampen.

Zowel in vijfdeurs berline- als in break SW-versie onderscheidt de nieuwe Peugeot 308 zich door zijn elegantie en evenwichtige proporties, die met de nieuwe 16'' Zyrcon velgen nog beter uitkomen. Ook de GT Line mag er wezen: de sportieve look belicht de elegante lijnen van de 308 nog meer.

En er is meer. Want dankzij zijn vooruitstrevende technologie profileert de 308 zich als een wagen die voor je zorgt. Zijn allernieuwste rijhulp- en entertainmentsystemen maken je rijervaring bijzonder aangenaam. Je bedient het geconnecteerde multimedia-systeem via het nieuwe 9,7" touchscreen, en als muziekliefhebber zal je glimlachend achter het stuur zitten dankzij het uitstekende Denon-hifipack. Eenvoudiger en veiliger rijden doe je dan weer dankzij de grootlichtassistent (automatische overschakeling van groot licht naar dimlicht), adaptieve cruisecontrol met stopfunctie, Park Assist en Active Safety Brake.

Periodiek magazine van J&T Autolease - NR 39

SEPTEMBER 2017

Automotions

NEW PEUGEOT 308

AUGMENTED TECHNOLOGY

IN DIT NUMMER

Peugeot i-Cockpit®

Ontdek de ultieme rijervaring

EAT8 automatische versnellingsbak

Optimale efficiëntie

PEUGEOT

J&T AUTOLEASE

www.jentautolease.be